



ОКЕАНИКА
ДЕТСКАЯ ШКОЛА ПЛАВАНИЯ



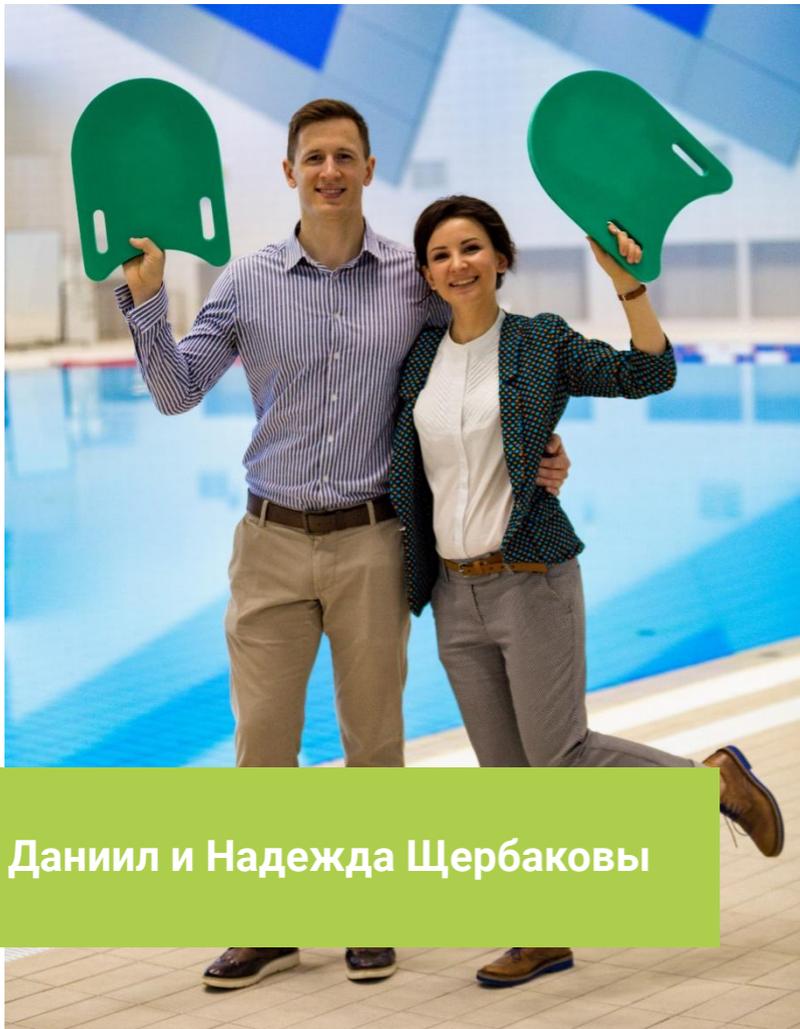


Начните получать прибыль с первых дней работы вашей школы и выйдете на доход до **500 000 руб.** в месяц с одного филиала

организуя занятия по плаванию для детей в своем городе



Мечта о своем деле стала реальностью



Даниил и Надежда Щербаковы

Хотите узнать, как можно зарабатывать и гордиться
вашим вкладом в будущее?



Мы открыли детскую школу плавания «Океаника»
с **уникальным форматом занятий** по собственной методике



Спрос быстро дал понять, что мы не ошиблись:
дети и их родители в восторге от занятий и результатов,
а мы - от их улыбок и теплых слов



Рентабельность продаж проекта растет из месяца в месяц
и доходит до **55%**, поэтому мы реинвестируем
прибыль в развитие компании и новые направления



Постройте свой **успешный бизнес вместе с нами!**



Мы уже открыли 4 своих филиалов и поделимся опытом

Действующие

Наши филиалы

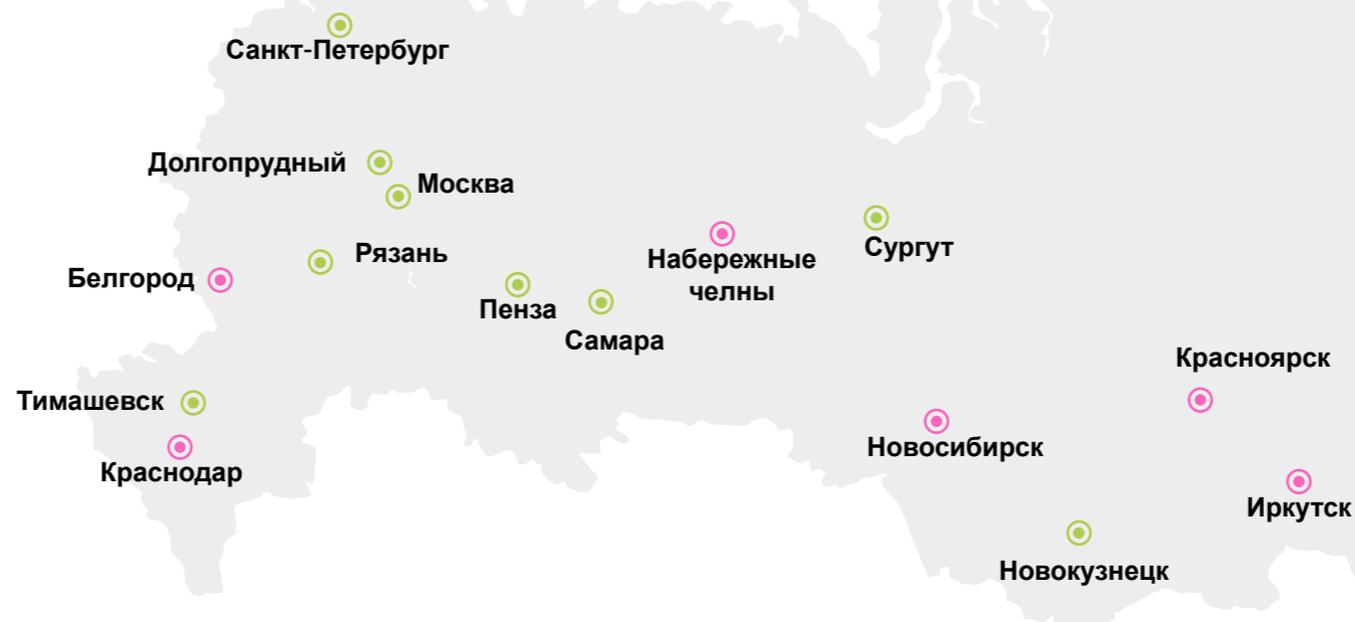
Москва **4**

Наши партнеры

Москва
Санкт - Петербург
Долгопрудный
Самара
Тимашевск
Рязань
Пенза и другие города **22**

Открытие в 2020

Москва
Санкт-Петербург
Краснодар
Новосибирск
Иркутск
Белгород
Ростов - на - Дону и многие другие **60+**



Прибыльная и понятная Бизнес - модель (Москва и Санкт - Петербург)



Получите индивидуальную бизнес - модель

Прибыль за 1 занятие

Стоимость абонемента на 8 занятий	8 700
Стоимость 1 занятия	1087,5
Детей на занятии	8
Выручка 1 занятия	+ 8 700
Тренеров на занятии	2
Ставка тренера за 1 занятие (старший тренер и помощник тренера)	-1000 (750 и 250)
Ставка аренды на 1 занятие	- 2000
Расходы на 1 занятие итого	- 2 750
Итого прибыль за одно занятие	+ 5 700

Прибыль за месяц

▶ Прибыль с 1 занятия	5 700
Занятий в месяц у 1 группы	8
Количество групп	6
Валовая прибыль за месяц	+ 273 600
Роялти 5% от оборота + сервисный сбор 5 000 тыс. рублей	- 25 880
Реклама	- 40 000
Налог УСН 6% (В большинстве регионов налоговые каникулы 0%)	- 25 056
Ежемесячные расходы итого	- 90 936
Итого прибыль с 6 групп	+ 182 664

Прибыльная и понятная Бизнес - модель (для городов - миллионников)



Получите индивидуальную бизнес - модель

Прибыль за 1 занятие

Стоимость абонемента на 8 занятий	5 300
Стоимость 1 занятия	662,5
Детей на занятии	8
Выручка 1 занятия	+ 5 300
Тренеров на занятии	2
Ставка тренеров за 1 занятие (старший тренер и помощник тренера)	- 850 (600 и 250)
Ставка аренды на 1 занятие	- 1500
Расходы на 1 занятие итого	- 2 350
Итого прибыль за одно занятие	+ 2 950

Прибыль за месяц

Прибыль с 1 занятия	2 950
Занятий в месяц у 1 группы	8
Количество групп	6
Валовая прибыль за месяц	+ 141 600
Роялти 5% от оборота + сервисный сбор 5 000 тыс. рублей	- 17 720
Реклама	- 30 000
Налог УСН 6% (В большинстве регионов налоговые каникулы 0%)	- 15 264
Ежемесячные расходы итого	- 62 984
Итого прибыль с 6 групп	+ 78 616

Прибыльная и понятная Бизнес - модель (> 100 тыс. жителей)



Получите индивидуальную бизнес - модель

Прибыль за 1 занятие

Стоимость абонемента на 8 занятий	4 900
Стоимость 1 занятия	612,5
Детей на занятии	8
Выручка 1 занятия	+ 4 900
Тренеров на занятии	2
Ставка тренеров за 1 занятие (старший тренер и помощник тренера)	- 800 (600 и 200)
Ставка аренды на 1 занятие	- 1 500
Расходы на 1 занятие итого	- 2 300
Итого прибыль за одно занятие	+ 2 600

Прибыль за месяц

Прибыль с 1 занятия	2 600
Занятий в месяц у 1 группы	8
Количество групп	6
Валовая прибыль за месяц	+ 124 800
Роялти 5% от оборота + сервисный сбор 5 000 тыс. рублей	- 16 760
Реклама	- 20 000
Налог УСН 6% (В большинстве регионов налоговые каникулы 0%)	- 14 112
Ежемесячные расходы итого	- 50 872
Итого прибыль с 6 групп	+ 73 928

Прибыльная и понятная Бизнес - модель (<100 тыс. жителей)



Получите индивидуальную бизнес - модель

Прибыль за 1 занятие

Стоимость абонемента на 8 занятий	3 900
Стоимость 1 занятия	487,5
Детей на занятии	8
Выручка 1 занятия	+ 3 900
Тренеров на занятии	2
Ставка тренеров за 1 занятие (старший тренер и помощник тренера)	- 650 (500 и 150)
Ставка аренды на 1 занятие	- 1 000
Расходы на 1 занятие итого	- 1 650
Итого прибыль за одно занятие	+ 2 250

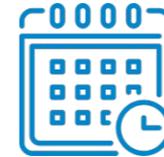
Прибыль за месяц

Прибыль с 1 занятия	2 250
Занятий в месяц у 1 группы	8
Количество групп	6
Валовая прибыль за месяц	+ 108 000
Роялти 5% от оборота + сервисный сбор 5 000 тыс. рублей	-14 360
Реклама	- 10 000
Налог УСН 6% (В большинстве регионов налоговые каникулы 0%)	- 11 232
Ежемесячные расходы итого	-35 592
Итого прибыль с 6 групп	+ 72 408

Условия франшизы



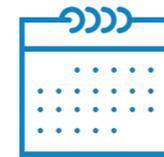
210 000 – 580 000 руб.*
Паушальный взнос



от 4х до 6 месяцев
Ускоренная окупаемость



от 90 000 руб.**
Стартовые инвестиции



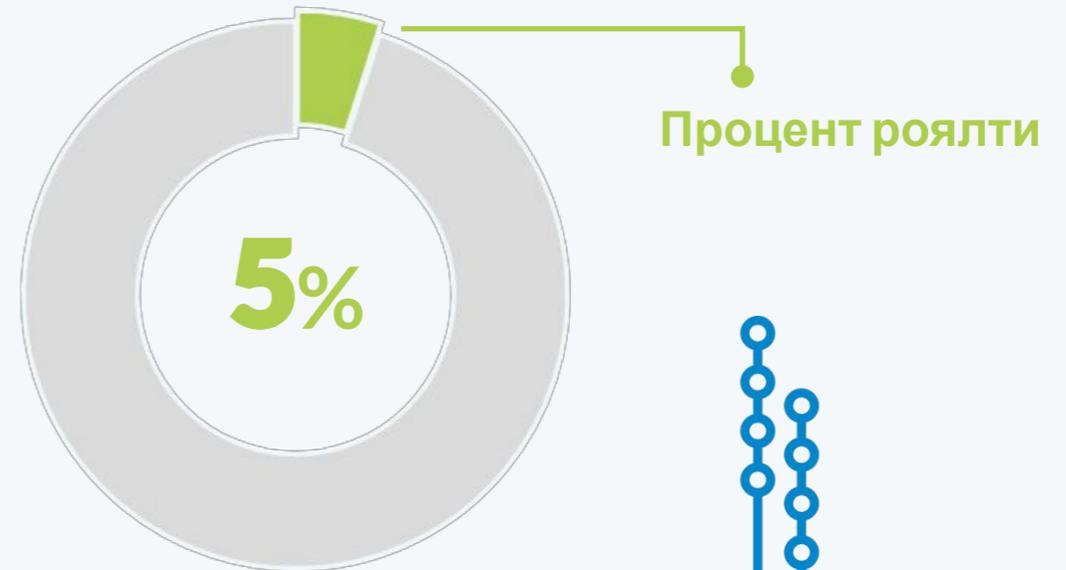
от 3х до 10 недель
Быстрый запуск бизнеса



5000 руб.***
Сервисный сбор



20 000 -180 000 руб. ****
Пакет помощи в запуске



* Рассчитывается индивидуально на каждую территорию, актуально на 01.02.2020

** Минимальные инвестиции на запуск, не включая паушальный взнос

*** Ежемесячно, за техническое сопровождение (8 000 тыс. рублей для Москвы)

**** Оформляется дополнительным договором с подробными условиями, по желанию партнера

Вы легко запустите бизнес с Океаникой сами



Мы готовы взять на себя самое сложное

Выбирайте пакеты ускоренного запуска по своим потребностям



№1

Ваш персонал: 20 000 руб.

Найдем для вас 2 тренеров или 1 менеджера

№2

Ваш бассейн: 80 000 руб.

Заклучим договор с бассейном в вашем городе на аренду прибыльных часов

Океаника под ключ: 180 000 руб.

Вы получите рекламу в соцсетях, размещение на онлайн-площадках, подбор персонала, сформированное расписание занятий, 6 клиентов, купивших абонементы, торжественное открытие вашей школы и многое другое



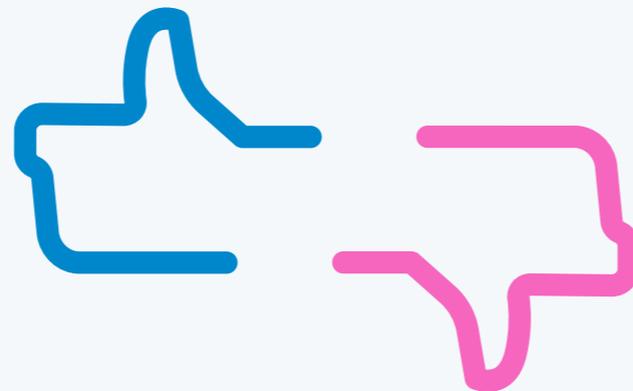
Количество мест ограничено!!!

VIP

Вы сразу поймете, зачем работать с Океаникой



Партнер сети школ плавания
Океаника:



Предприниматель, открывающий
школу плавания самостоятельно:



от 300 000

Паушальный взнос, стартовый комплект,
усиленная реклама на первый месяц и
быстрый запуск своего дела



от 1 465 000

Организация открытия собственной
школы плавания «с нуля»

- ✓ Быстрый старт и окупаемость вложений
- ✓ Отлаженные процессы
- ✓ Пожизненная поддержка
- ✓ Сообщество единомышленников
- ✓ Гордость за качество и постоянное развитие

- ✗ С минимально приемлемым уровнем качества
- ✗ Способную давать хоть какую-то прибыль
- ✗ Самостоятельно, без поддержки опытных профессионалов

Паушальный взнос снижает ваши затраты:



1/3 На качество оказания услуг		Прямые разовые затраты		Предприниматель, открывающий школу плавания самостоятельно:
Партнер сети школ плавания Океаника:		Точные	Минимум	
Методика	Сразу получает эффективную методику работы с детьми. Остаются заниматься даже те, кто не смог полюбить воду в других секциях. Смотрите наши отзывы в Instagram - @oceanika_msk	0	- 200 000	Тратит время и деньги на поиск специалистов или создание эффективной методики/работает без методики
Мотивация	Применяет уникальную многоуровневую мотивационную систему для юных пловцов, разработанную командой профессионалов Океаники. Гарантия постоянного интереса со стороны детей и довольных результатами родителей. Количество продлеваемых каждым учеником абонементов постоянно увеличивается	0	- 150 000	Нет системы удержания клиентов, лишается преимуществ перед другими секциями плавания. Лояльность клиентов достигается скидками, что снижает прибыльность. Клиенты легко переходят в другие секции
Персонал	Все роли в структуре бизнеса подробно описаны. Набор персонала и дальнейшая работа с ним ведется по инструкциям. Есть система KPI и контроль качества работы для каждой роли	0	- 75 000	«Текучка» наемных сотрудников из-за несформированного подхода в работе с персоналом
Стандарты	Подробно описанные и настроенные процессы позволяют гарантировать безопасность и качество оказания услуг, и достижение коммерческих показателей	0	- 75 000	Неравномерное качество услуг и непредсказуемые бизнес-результаты
Итого на качество		0	- 500 000	

Паушальный взнос снижает ваши затраты:



2/3 На продвижение		Прямые разовые затраты		Предприниматель, открывающий школу плавания самостоятельно:
Партнер сети школ плавания Океаника:		Точные	Минимум	
Сайт	Профессиональный сайт от ведущего агентства на корпоративном домене, разработанный с учетом предпочтений целевой аудитории, стоимостью с небольшой автомобиль	0	- 40 000	Заказывает недорогой сайт от фрилансеров, что снижает доверие потенциальных клиентов
Клиенты	Поток заявок с профессионально настроенных рекламных кампании в самых эффективных онлайн-каналах, таргетированных на целевую аудиторию. Настроенные аккаунты в соцсетях с предоставляемым регулярно уникальным контентом	0	- 75 000	Долгая настройка рекламы от фрилансеров без каких-либо гарантий эффективности. Пустые соцсети без контент-плана. Мало клиентов
Маркетинг	Брендинг разработан профессиональными маркетологами и дизайнерами с учетом мнения целевой аудитории: название, логотип, запоминающийся фирменный стиль, качественные маркетинговые материалы, красивая форма персонала способствуют положительному восприятию бренда клиентами	0	- 250 000	«Текучка» наемных сотрудников из-за несформированного подхода в работе с персоналом
Итого на продвижение		0	- 365 000	

Паушальный взнос снижает ваши затраты:



На организацию и сопровождение бизнеса				
3/3	Партнер сети школ плавания Океаника:	Прямые разовые затраты		Предприниматель, открывающий школу плавания самостоятельно:
		Точные	Минимум	
Обучение	Получает доступ к обучающей платформе онлайн: систематизированный опыт и простота доступа с любого устройства, где есть браузер и интернет для партнера и его сотрудников	0	- 150 000	Нет системы обучения сотрудников, опыт передается устно или, в лучшем случае, набором файлов на облачном хранилище
Консалтинг	Консультируется с основателями сети, которые курируют каждого партнера, а также с командой школы - нашим психологом и тренерами. Получает доступ к закрытому сообществу партнеров Океаники. Получая советы и перенимая лучшие практики от более опытных коллег, избегает множества проблем и легче решает возникающие. Экономит минимум 2 года времени на изучение всех аспектов бизнеса	0	бесценно	Борется с конкурентами "один против всех", что снижает шансы на успех. Живет в чувстве неопределенности, не имея опыта и не зная, что ожидает его впереди. Не с кем обсудить сложные вопросы бизнеса. Тратит множество времени на приобретение опыта и поиск успешной модели, пока другие зарабатывают
CRM	Работает в настроенной удобной системе автоматизированной работы с клиентами: интеграция с телефонией, воронка продаж, простой учет посещаемости, контроль оплат	0	- 150 000	Работает без CRM и теряет деньги из-за некачественной работы с клиентами/ Долго выбирает подходящую CRM и тратит деньги на доработку или разработку собственной CRM
Автоматизация	Рутинные рассылки клиентам и обработка заявок через мессенджеры не отнимают время. Все делают специально написанные боты	0	- 200 000	«Живет» со своими клиентами, круглосуточно принимая звонки и переписываясь / Теряет клиентов из-за низкого уровня сервиса
Юридическое оформление	Получает полный комплект всех необходимых, корректно оформленных документов для функционирования бизнеса. Минимизирует свои риски по работе с клиентами и проверяющими органами	0	- 100 000	Работает с неправильно оформленными, скачанными из интернета документами, рискуя получить предупреждение от проверяющих органов власти. Или тратит деньги на составление всех документов в юридических компаниях
Итого на сопровождение		0	- 600 000	

Стартовые инвестиции доступны любому



Статья расходов	Примечание	Примерная сумма
Закупка инвентаря	Если в бассейне нет необходимого инвентаря, нужно его докупить. Указана стоимость расчётного комплекта для одного филиала. При наличии достаточного количества качественного инвентаря в арендуемом бассейне, этой статьи затрат можно избежать	(7000)
Подключение телефонии	Современный стандарт качественного сервиса IP-телефония. Она интегрируется с CRM, что позволяет более качественно работать с клиентами	1500
Закупка формы для тренеров и комплектов мотивационной системы	Мы предоставляем эксклюзивную форму Океаники для тренера. Элементы мотивационной системы изготовлены проверенными поставщиками, отобранными по параметрам цены и качества. Стартовый комплект рассчитан на 50 детей	44 818
Рекламный бюджет	В паушальный взнос входит настройка онлайн-рекламы под ваш филиал. Вам нужно только оплатить размещение на онлайн-площадках и начать получать заявки	45 000
Проведение открытия	Мы стараемся привнести в открытие каждого филиала атмосферу праздника. В расчете – услуги фотографа и заказ праздничных шаров для оформления и подарков детям	3000
Затраты итого		101 318

От заявки до прибыльного бизнеса

01



Оставьте заявку, позвоните или напишите нам в соцсетях

02



Проведем интервью по Skype или лично

03



Подпишите договор

04



Пройдете обучение и аттестацию у основателей Океаники

05



Вместе ищем бассейн и создаем план развития партнера

06



Настраиваем и запускаем рекламу

07



Ищем персонал

08



Вы открываете свой филиал

09

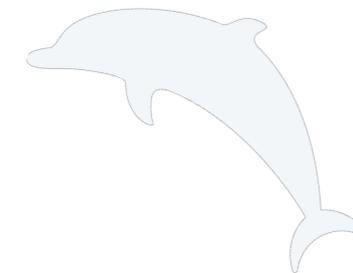


Анализируем работу и оптимизируем деятельность филиала вместе с вами

10



Выводим ваш филиал на стабильную постоянную прибыль!



Начните свой бизнес

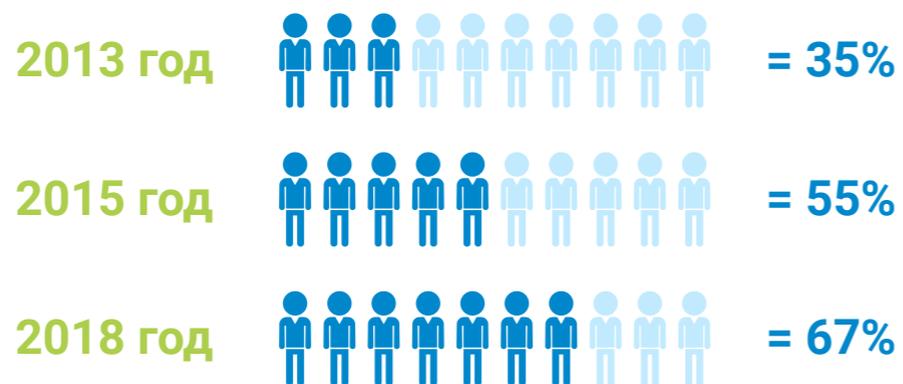
Почему у вас все получится?



Растет количество клиентов и инфраструктура



Много потенциальных клиентов



67%

детей ходят в спортивные секции
количество юных физкультурников
увеличивается каждый год



Есть, где
заниматься

≈ 6000 бассейнов

99%

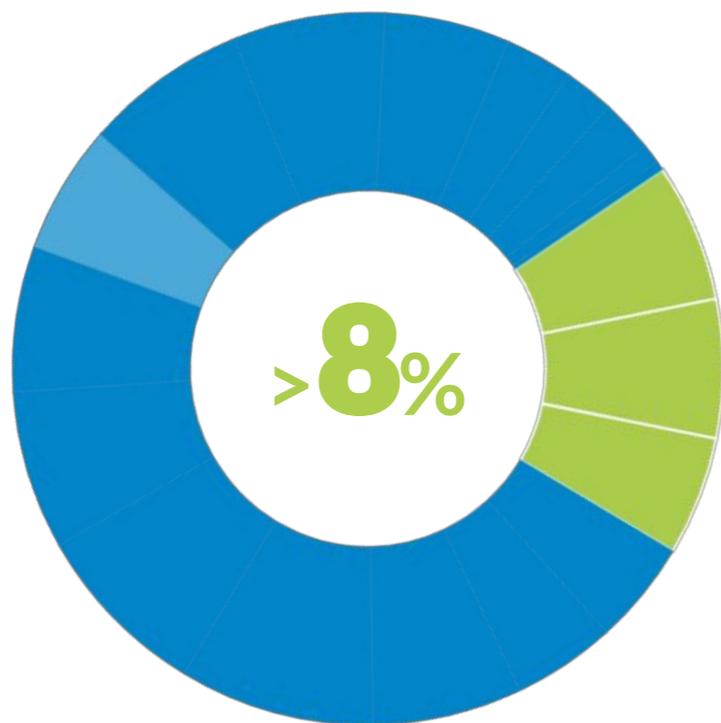
бассейнов имеют свободное
для аренды время

У вас будет много клиентов



Оцените потенциал сами

>8% всего населения **дети от 2х до 10 лет,**
в среднем по России



6% - 0 - 4 года

6% - 5 - 9 лет

5% - 10 - 14 лет

Расчет на примере Иркутска

Средний радиус охвата бассейна	5 км
Площадь территории охвата	78,5 кв. км
Плотность населения Иркутска	2 250 чел/кв. км
Итого бассейн охватывает	176 625 чел.
Ваша целевая аудитория (8%)	14 130 чел. !!!



Нужно привлечь хотя бы 2 - 3% целевой аудитории вокруг вашего бассейна

Вы получите все инструменты для ведения бизнеса



Наш рецепт:
продукт
и бизнес - модель

1/5



Успешный товарный знак «Океаника»



Работающая прибыльная бизнес-модель

Мы сами работаем по ней в наших школах



Авторская методика для обучения детей и подготовки тренеров:

Тренеры Океаники – это аттестованные на знание нашей методики профессионалы. Их любят наши воспитанники и их родители



Уникальная мотивационная система для учеников:

Все обучение в нашей школе с нуля до овладения 4мя стилями плавания разбито на уровни, **вся система внедрена в комплекс:** дневник успехов юного пловца с домашними заданиями + браслеты на каждый уровень + наклейки



Уверенность в
успехе:
поддержка

2/5



Легкий старт с возможностью открытия филиала «под ключ»

Мы настроим вам систему, научим в ней работать, поможем договориться с бассейном, найти тренеров и приведем первых клиентов



Приводим к результату

Пожизненная поддержка франчайзи, регулярный обзор бизнес-показателей и рекомендации по их улучшению – **залог успеха сети и наших франчайзи**



Личный менеджер по запуску

Проведет по всем этапам от обучения и подключения ко всем сервисам до запуска школы плавания



Личный менеджер по поддержке

С вами работает личный менеджер, который **оказывает поддержку по всем аспектам работы** вашего успешного филиала



Консультации с основателями и партнерами

Живое и онлайн-общение: мессенджеры, чаты франчайзи, телефонные и Skype-конференции. Задавайте вопросы и получайте экспертные ответы **в онлайн-режиме**



Мощный двигатель продаж: маркетинг

3/5



Ваш собственный сайт на нашем домене с настроенной рекламой и высокой конверсией

У вас будет дорогой, красивый и **эффективный инструмент продаж**, вы сможете сами управлять своим бюджетом на рекламу



Соцсети «под ключ»

Это означает **много клиентов при минимуме вложений в рекламу**, если аккаунты в соцсетях ведутся правильно. Мы можем взять эту работу на себя – от вас нужны будут только регулярные фото с ваших занятий и ответы на комментарии клиентов



Фирменный стиль, макеты и шаблоны для полиграфии

Мы регулярно создаем **новые красивые макеты за свой счет**



Форма для тренеров и персонала

Ваши тренеры и персонал **всегда будут выгодно выделяться** в бассейнах на фоне конкурентов и привлекать внимание



Порядок в делах
без нервов:
АВТОМАТИЗАЦИЯ

4/5



Автоматизированная ERP и CRM системы для ведения бизнеса

Специализированная CRM. Вы и ваши сотрудники будете работать с клиентами, бассейнами и персоналом из любого браузера и с любого устройства, на котором есть выход в интернет. **Система сама посчитает прибыль и расходы за любой период.** Нужно только регулярно вносить данные и проверять отчеты



Чат-боты для работы с клиентами

Рассылки о занятиях, напоминания об оплатах и многое другое можно доверить нашим чат-ботам. **Минимум рутины и максимум контроля и лояльности от каждого клиента**



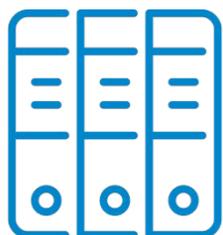
Автоматизированная работа с заявками

Лид – форма на сайте, ваши соц. сети и Ip-телефония интегрированы с CRM-системой: вы не пропустите ни одной заявки

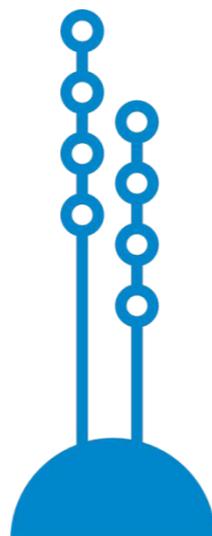


Реклама

Подключим, настроим, оптимизируем контекстную рекламу и SEO. Вас увидит весь интернет. Трафик клиентов обеспечен



Все по полочкам:
стандарты
и инструкции



Пошаговый подробный чек-лист по запуску бизнеса

Мы сами прошли это не раз и точно знаем, как нужно и не нужно делать. **Вы избежите трудностей, использовав наш опыт**



Более 50 необходимых документов по всем блокам:

- Инструкция по открытию и ведению юр. лица
- Наши рабочие скрипты для общения с бассейнами, клиентами и кандидатами
- Инструкции по поиску/выбору/переговорам с бассейном
- Инструкции по поиску/отбору/обучению персонала
- Инструкции и стандарты по организации и проведению занятий и учебного процесса
- Шаблоны документов, для ведения этого бизнеса и оптимизированных под его специфику



Онлайн - обучение и библиотека файлов

Все накопленные знания и опыт мы переложили в онлайн-курс на обучающей платформе, изучив который, вы будете готовы к успешной работе в этом бизнесе. **Все материалы и документы доступны вам везде**

5 причин для вас начать свой бизнес с Океаникой сейчас



01

Используйте растущий спрос

Рынок детских услуг постоянно растет

02

Успейте занять себе место

Мы получили первые заявки на франшизу еще до старта ее продаж. Самые активные уже занимают перспективные локации с хорошей инфраструктурой

03

Начните бизнес недорого

На рынке очень мало аналогичных предложений с порогом входа от **300 000** руб., при высокой доходности и минимальных рисках

04

На старте всегда выгоднее

Мы прошли этап становления и начинаем быстрое масштабирование. Цена входа в наш бизнес будет быстро расти вместе с его масштабом и ценностью

05

Основатели франшизы сами занимаются этим бизнесом

Мы верим в свое дело и продолжаем открывать собственные точки. Мы точно разбираемся в своем деле и будем его развивать. Франчайзинг – дополнение нашей бизнес-модели, а не ее основа



Пользуйся моментом!

**Будем рады видеть вас в числе
наших партнеров!**